

月刊 アーリー クロス

11

2024 vol.73

Early's Client

株式会社リーモ・トロージェン 様

アーリークロス相続相談室

「相続対策としての生命保険の活用」

アーリークロスが届ける未来戦略

—財務・DXで加速する成長を—

「クラウド会計×POSレジで売上拡大！」

Monthly Topic

「中小企業省力化投資補助金を活用して、

人手不足を解消しましょう！」

Book Review

『「脳コワさん」支援ガイド』

スタッフ紹介

中園 絵里香 / 津野 秀太

小西先生の一言

「スピードは価値」

Early's Client

株式会社
リーモ・トロージェン様



①事業内容

フレグランス事業：2012年にセントマーケティング（香りのマーケティング）を専門に行うフレグランス事業を立ち上げ、150社以上の企業のブランディングを香りでもサポート。2020年には、福岡市博多区古門戸町に自社工場を設立。現在では年間1000社以上のOEMやPBを支える国内最大級のアロマオイル専門企業となった。九州産業大学や福岡工業大学との産学連携によりアロマに関する共同研究や共同開発も行っている。

②経営理念

私たちのミッションは、アロマビジネスを通じて、人を豊かにすることです。私たちのビジョンは、

香りを中心につながり、広がっていく社会を目指す。

③経営において苦労したこと

天然のアロマオイル（精油）を使ったセントマーケティング（香りのマーケティング）を専門に行う事業を立ち上げた当初は「香り」という目に見えないものを使ったマーケティング手法ということで、（私たちの企業を信頼して頂くために）何ができるか、ということを追求めました。その中で品質管理のISO9001の認証を取得したり、化粧品製造業の認可を受けたりと信用を積み重ねる日々でした。現在では卸からOEM受託製造、自社ブランドを一貫して運営できる天然香料の総合商社として機能する一方で、顧客のマーケティン

グの一部を香りでもサポートすることができるようになりました。

④アーリークロスを一言でいうと 戦友

⑤おすすめの本は何ですか？

間違いだらけの洗濯術

⑥リフレッシュ方法はありますか？

洗濯

⑦人を採用するときに見るポイントは何ですか？

①第一印象 ②ファッション ③話しかけ方

⑧今後の目標は何ですか？

天然香料を使用したセントマーケティングを世界基準にしたい。

⑨座右の銘は何ですか？

遊ぶように働き、働くように遊ぶ。

⑩趣味は何ですか？

事業活動

⑪尊敬する人物は誰ですか？

スティーブ・ジョブズ/マーク・ザッカーバーグ

RIMO-trogen Inc.

株式会社 リーモ・トロージェン

住所：〒812-0029

福岡県福岡市博多区古門戸町3-12
やまビル301

<https://www.rimo-trogen.com>



アーリークロス 相続相談室



小山寛史先生
相続・承継支援部 部長
副代表税理士

LINE 登録で
相続の無料相談



相続対策としての生命保険の活用



相談者

先生、相続対策として生命保険を活用する方法について教えていただけますか？

もちろんです。相続対策として生命保険を活用するのは非常に効果的な方法の一つです。特に、相続税を軽減するための非課税枠が活用できる点がポイントです。



小山先生

非課税枠とは何ですか？

生命保険の死亡保険金には、法定相続人1人あたり500万円の非課税枠が設定されています。たとえば、法定相続人が3人いれば、合計で1500万円までの死亡保険金が非課税になります。

それはすごいですね！では、どのような保険を契約すればよいのでしょうか？

保険契約の際に、受取人を法定相続人に指定することが重要です。そうすることで、保険金が直接その受取人に支払われるため、他の相続財産と分けて考えられるんですよ。また、生命保険金は原則として遺産分割協議の対象外になるので、遺産分割トラブルを避けることができます。

他にも注意すべき点はありますか？

そうですね、契約者や保険金受取人の設定によって課税が異なる場合があるので、事前にしっかりと確認しておくことが大切です。また、生命保険を通じて現金を確保できるため、相続税の支払いに充てる資金をスムーズに用意できるという利点もあります。

なるほど！生命保険は相続対策として非常に有効ですね。

アーリークロスが届ける未来戦略

財務・DXで加速する成長を



業務改善ラボ

弊社のご支援実績を
多数掲載！

<https://kaizen-lab.info>



▷クラウド会計×POSレジで売上拡大！

こんにちは、財務コンサルチームです。今回は**POSレジ活用**についてお話しします。

みなさん、POSレジを活用できていますか？クラウド会計ソフトとの連携だけだとちょっともったいないです。POSとは「Point of Sales」の略で、**POSレジは「販売時点の決済情報」を管理できるレジ**のことです。ここには売上だけでなく、商品の個数や種類、客数等の情報が集約されています。これらの情報を上手に活用すれば、売上の拡大へ繋がる可能性が高くなってきます。

例えば、商品別の売上高を集計し、ABC分析を行うことで、どの商品が売上に貢献しているのか。また、売上高を客数で割ることで平均単価を出し単価向上策を考える、時間毎に客数を集計して商品の陳列方法を検討する、など。

私たち財務コンサルチームはこういった**試算表や決算書に出てこない数値データも活用して現状分析**をし、月に1度経営者の方と改善策の検討や成長戦略の検討の面談を行います。また、立てた目標を達成するための具体的なアクションプランも作成し、企業の成長に向けてサポートさせていただきます。

データはあるけどどう活用すれば良いのかわからない、こんな業種だけどんなデータがとれるのか分からない、というようなお悩みをお持ちの方、まずはお気軽にご相談ください！



CHECK!! Monthly Topic

中小企業省力化投資補助金を活用して、
人手不足を解消しましょう！

2024年6月25日より応募・交付が開始された「**中小企業省力化投資補助金**」をご存じでしょうか？

この補助金は、IoTやロボットなどの付加価値額向上や生産性向上に効果的な汎用製品を「製品カタログ」から選択・導入することで、人手不足を解消し、中小企業等の付加価値や生産性の向上、さらには賃上げにつなげることを目的とした補助金です。中小企業・個人事業主が対象となります。

◆補助額・補助率

- ・従業員数5人以下：200万円(300万円)
- ・従業員数6~20人：500万円(750万円)
- ・従業員数21人以上：1000万円(1500万円)
- ・補助率：1/2

賃上げ要件を達成した場合には、補助限度額を1.5倍に引き上げられます。

◆導入例

- ・飲食・宿泊などのサービス業：自動券売機・自動配膳ロボット・自動清掃ロボットなど
- ・物流・倉庫業：自動運搬ロボット・積み下ろしロボットなど
- ・建設業・農業：点検・測量ドローン、自動温度管理システムなど

注意点としては、「製品カタログ」内に掲載されている製品が補助対象であることです。

「製品カタログ」は随時更新されておりますので、是非ご確認ください。補助限度額を引き上げるには事業計画を作成する必要がありますが、計算式等は複雑となっています。弊社には補助金専門チームがございますので、ご検討の際はお気軽にご相談ください。

Book Review

『「**脳コワさん**」
支援ガイド』
鈴木 大介 (著)
医学書院



取材記者だった筆者が40代で脳梗塞を起こして高次脳機能障害に。うつ病・双極性障害などの精神疾患、発達障害、認知症等、脳に何らかのトラブルを抱えた当事者を「脳コワさん」と名付け、自身の障害の症状や社会復帰までの道のり、周りに求める支援について分かりやすく説明しています。ポップな絵や冗談を交えた解説は取材記者ならではの表現で、発達障害を抱えた奥様との優しくユーモアのあるやり取りに心を惹かれました。

より多くの方が「脳コワさん」を正しく理解し、適切な支援が施され、障がい者、健常者の区別がない、よりインクルーシブな社会が実現する日を願ってやみません。「脳コワさん」が身近にいる方、援助職の方々、「脳コワさん」のような障がい者を雇用している企業（雇用を検討している企業）におすすめの本です。（田部 恵梨奈）

スタッフ紹介

「集中力おばけ」
部屋の掃除を始めると
気付いたら
朝になっています(笑)

中園 絵里香
Erika Nakazono



「信頼を形に、
共に築く未来。」
課題解決のプロセスでは、
まず深く理解し、
的確に分析することから
スタートします。

津野 秀太
Shuta Tsuno

Q 読者へ向けて軽くご挨拶をお願いします。
2024年2月に財務支援部へ入社しました中園です。
鹿児島事務所に勤務しています。よろしくをお願いします。

Q 出身地、地元自慢をお聞かせください。
生まれも育ちも鹿児島県です。
地元のさつま町は竹と温泉が有名で、竹林と田んぼに囲まれた緑がいっぱいの目に優しい景色が広がっています。

Q 趣味は何ですか？
旬の美味しいもの探しです！！季節限定スイーツとか大好きです！釣りも趣味なので、旬の魚もたくさん釣りたいです（そして食べたいです）。

Q 好きな食べ物は何か？
「炊き立てホカホカの白米」と「甘いもの」が大好きです！
スイーツビュッフェではショートケーキ7個を食べたことがあります（店内最高記録でした）。

Q 特技は何ですか？
ピアノです！10年くらい習っていました。学生時代は、歌うより伴奏をしていた思い出の方が多いです。
昔のように弾けません、たまに実家のピアノで指を動かしています。

Q 実は〇〇です。
実は温泉好きです！一人で家族風呂に入って、長いと2時間ぐらいい入っています(笑) 美肌効果と癒しの時間を求めて県内の温泉地を開拓中です！

Q 今年の抱負、目標は何ですか？
自分で釣った魚を捌けるようになりたいです。購入したまま読んでいない小説も数冊あるので、今年こそ読みます！

Q アーリークロスに入社への意気込みを教えてください！
同業からの転職ですが、まだまだ知らないことや覚えることも多いです。これまでの知識や経験を活かし、頼りにしていただける人材になれるよう精進いたします。

Q 読者へ向けて軽くご挨拶をお願いします。
今年の1月に入社した相続・承継支援部ウェルスクンサルティング課の津野と申します。どうぞよろしくをお願いします。

Q 出身地、地元自慢をお聞かせください。
福岡市東区出身です。現在は南区に住んでいます。
福岡市は交通の便もよく、住みやすい環境なので、同僚や友人にもよくお勧めしています。

Q 趣味は何ですか？
趣味は筋トレです。筋トレを通じて体力を維持するだけでなく、自己管理能力や継続力も鍛えられています。特に目標を立てて、それに向かって日々努力する姿勢は、仕事にも役立っていると感じています。

Q 好きな食べ物は何か？
辛いものが好きで、激辛の文言に釣られがちです！

Q 好きなスポーツは何ですか？
小学生からバスケットをやりました。現在も税理士会のバスケット同好会に所属しており、月に1回程度試合をやっています！

Q 今年の抱負、目標は何ですか？
同じ業界からの転職ですが、業務内容が全く異なるため、いち早く仕事を覚えて戦力になることが目標です。

Q 実は〇〇です。
実はお酒大好きです。毎日の晩酌は欠かせません！

Q アーリークロスに入社への意気込みを教えてください！
これまで顧問業務や相続税申告に注力してきましたが、生前対策には十分な対応ができていませんでした。今後は自己研鑽を重ね、生前対策に力を入れ、企業の課題解決に貢献していきたいと考えています。1社でも多くのお客様に信頼を提供できるよう、全力で取り組んでまいります！

小西先生の一言

スピードは価値

当社のバリューの一つとして「スピード」を掲げています。何事にもスピード感をもって取り組んでいこうということです。改めてなぜスピードに価値があるかを考えてみたいと思います。多くの人にとって最も大事なのは、お金と時間ではないでしょうか。この2つを比較すると、お金は借りれる、もらえる、時間とともに増えるという特徴があります。一方の時間は、借りれない、もらえない、残り時間はひたすら減り続け、増えることはありません。当社のお客様である経営者や富裕層の方は、金銭的には比較的余裕があり、一方で、忙しく時間が限られます。相対的に時間のほうが価値が高いと言えます。そのため、我々としては何事にもスピード感をもって取り組んでいきたいと考えています。

税理士法人
アーリークロス

〒810-0001
福岡市中央区天神4丁目3番30号天神ビル新館

092-406-5004

info@earlycross.co.jp

www.earlycross.co.jp

